

**Die KREIENBAUM Neoscience GmbH ist ein spezialisiertes medizintechnisches-Vertriebsunternehmen und vertritt exklusiv internationale Hersteller medizinischer Produkte im Krankenhausmarkt. Wir bringen innovative Lösungen in die Klinik und schaffen Mehrwert für Fachpersonal und Patienten. Ein besonderer Schwerpunkt liegt in sensiblen Versorgungsbereichen wie der Neonatologie und Pädiatrie. Dabei verstehen wir uns als verlässliche Schnittstelle zwischen Herstellern und Anwendern.**



**Mit Sitz in Langenfeld zwischen Düsseldorf und Köln sind wir bestens angebunden und bundesweit aktiv. Als nach EN ISO 13485:2021 zertifiziertes Unternehmen stehen Qualität, partnerschaftliche Zusammenarbeit und kontinuierliche Weiterentwicklung im Mittelpunkt unseres Handelns.**



Zur Verstärkung unseres Teams in der Medizintechnik suchen wir ab sofort einen motivierten:

### **Produktmanager / Produktspezialist für Medizinprodukte (m/w/d)**

#### **Deine Aufgaben:**

- Produktmanagement von der Marktanalyse bis zur erfolgreichen Positionierung im klinischen Alltag
- Zentrale Schnittstelle zwischen internationalen Lieferanten, Vertrieb, Marketing und Geschäftsführung
- Entwicklung und Umsetzung zielgerichteter Maßnahmen zur Vertriebsunterstützung im klinischen Umfeld
- Aufbau, Pflege und strategischer Ausbau von Schlüsselkunden sowie Zusammenarbeit mit Key Opinion Leadern (KOL)
- Teilnahme an Fachkongressen, Beobachtung klinischer Trends und Ableitung von Produkt- und Portfolioentwicklungen
- Planung, Steuerung und Umsetzung von Marketing- und Schulungsmaßnahmen für medizinische Fachanwender
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Identifikation neuer Geschäftspotenziale
- Erstellung von Kalkulationen und Preisstrategien sowie Vorbereitung und Führung von Vertrags-, Produkt- und Preisverhandlungen
- Sicherstellung der Lieferfähigkeit durch enge Abstimmung mit Einkauf und Logistik sowie bedarfsgerechte Bestandssteuerung
- Strategische Weiterentwicklung von Umsatz und Produktportfolio in enger Zusammenarbeit mit Geschäftsführung und Vertriebsleitung

#### **Dein Profil:**

*Das bringst du mit:*

- Abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium
- Berufserfahrung im klinischen Umfeld
- Vertriebserfahrung im Außendienst ist vorteilhaft
- Bereitschaft für Reisetätigkeiten inklusive Übernachtungen



*Ein Plus sind:*

- Klare Zielorientierung, ausgeprägte Eigenmotivation und Begeisterung für medizinische Produkte
- Unternehmerisches Denken, hohe Einsatzbereitschaft und starkes Umsetzungstalent
- Durchsetzungsfähigkeit, Kommunikationsstärke und souveränes Auftreten
- Strukturierte, selbstständige Arbeitsweise sowie Teamfähigkeit
- Interesse an klinischen Entwicklungen, neuen Produkten und Freude an interdisziplinärer Zusammenarbeit

#### **Deine Vorteile:**

- Attraktives, leistungsorientiertes Einkommen
- Firmenwagen (auch zur Privatnutzung)
- Moderne technische Ausstattung
- Flexible Arbeitszeit in unbefristeter Anstellung
- Eine vertrauensvolle Zusammenarbeit im Team sowie ein herzliches und faires Miteinander
- Großer Gestaltungsspielraum und hohe Eigenverantwortung
- Unsere familiäre Unternehmenskultur und flachen Hierarchien



Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann sende bitte Deine aussagekräftige Bewerbung, inklusive Angabe des möglichen Eintrittsdatums und Gehaltsvorstellungen, an die Personalabteilung z. H. Frau Claudia Christ unter [karriere@kreienbaum-neo.de](mailto:karriere@kreienbaum-neo.de).