Spezialisten vertrauen
KREIENBAUM
NEOSCIENCE

KREIENBAUM Neoscience GmbH vertritt exklusiv verschiedene globale Hersteller von medizinischen Produkten in Deutschland. Unsere Produkte bringen dem Anwender sowie dem Patienten einen erheblichen Mehrwert und werden vornehmlich im Krankenhausbereich eingesetzt. Mit Sitz in Langenfeld liegen wir zentral zwischen Düsseldorf und Köln und sind somit bestens angebunden.

Qualität ist uns sehr wichtig. Deshalb sind wir nach EN ISO 13485:2016 zertifiziert und nutzen dies zur stetigen Verbesserung. Wir pflegen ein respektvolles Miteinander und können mit Agilität, Unterstützung und hervorragender Unternehmenskultur punkten. Dafür engagieren wir uns heute und zukünftig im gesamten Team.

Zur Erweiterung unseres Vertriebsteams in der Neonatologie suchen wir ab sofort

Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager für Medizinprodukte im Außendienst Gebiet Nord (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Repräsentation des Unternehmens KREIENBAUM
- Vermarktung etablierter sowie neuer Produkte / Produktgruppen im deutschen Markt mit Schwerpunkt Perinatalzentren, (Kinder-) Krankenhäuser, Fachkliniken sowie Laboratorien
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen und Neukundengewinnung
- Eigenverantwortliche Realisierung der Vertriebsziele durch unser etabliertes Vertriebskonzept mit Marketingaktivitäten
- Beobachtung des Markt- und Wettbewerbsumfeldes
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst und dem Vertriebsleiter zur Entwicklung der Vertriebsregion

Ihre Kompetenzen:

Mindestanforderungen

- Abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium
- Berufserfahrung im medizinischen / klinischen Umfeld
- Vertriebserfahrung im Außendienst ist vorteilhaft
- Hohe Bereitschaft für Reisetätigkeiten inklusive Übernachtungen
- Sicherer Umgang mit MS Office und mobilen Kommunikationsmedien

Ein Plus sind

- Zielorientierung und unbedingter Wille zum Erfolg mit einer markanten Begeisterungsfähigkeit
- Unternehmerische Persönlichkeit, Einsatzbereitschaft und ausgeprägtes Umsetzungstalent
- Hohes Maß an Durchsetzungsfähigkeit und gutes Konfliktmanagement

Ihre Vorteile:

- Ein attraktives und ergebnisorientiertes Einkommen
- Firmenwagen, auch zur Privatnutzung
- Technische Ausstattung mit Laptop, Tablet und Smartphone
- Flexible Arbeitszeit in unbefristeter Anstellung
- Eine vertrauensvolle Zusammenarbeit im Team und ein faires Miteinander
- Mitarbeit am Kurs eines familiengeführten mittelständischen Unternehmens im zukunftsweisenden Vertriebsmarkt Medizintechnik
- Hohe Eigenverantwortung
- Unsere ausgezeichnete und familiäre Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung, inklusive Angabe des möglichen Eintrittsdatums und Gehaltsvorstellungen, an die Personalabteilung z.H. Frau Claudia Christ unter karriere@kreienbaum-neo.de.

KREIENBAUM Neoscience GmbH Robert-Koch-Str. 9 40764 Langenfeld Tel. +49 (0) 2173 39927-0 www.kreienbaum-neo.de