

**KREIENBAUM Neoscience GmbH vertritt exklusiv verschiedene globale Hersteller von medizinischen Produkten in Deutschland. Unsere Produkte bringen dem Anwender sowie dem Patienten einen erheblichen Mehrwert und werden vornehmlich im Krankenhausbereich eingesetzt. Mit Sitz in Langenfeld liegen wir zentral zwischen Düsseldorf und Köln und sind somit bestens angebunden.**

Zur Erweiterung unseres Vertriebsteams suchen wir ab sofort mehrere

**Key Account Manager / Sales Manager für Medizinprodukte (m/w/d)**



### Ihre Aufgaben:

- Repräsentation des Unternehmens KREIENBAUM
- Vermarktung etablierter sowie neuer Produkte / Produktgruppen im deutschen Markt mit Schwerpunkt Perinatalzentren, (Kinder-) Krankenhäuser, Fachkliniken sowie Laboratorien
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen und Neukundengewinnung
- Eigenverantwortliche Realisierung der Vertriebsziele auf Grundlage unseres etablierten Vertriebskonzepts und zusätzlichen Marketingaktivitäten
- Beobachtung des Markt- und Wettbewerbsumfeldes
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst und dem Vertriebsleiter zur Entwicklung der Vertriebsregion

### Ihre Kompetenzen:

#### Mindestanforderungen

- Abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium im medizinischen / klinischen Umfeld
- Erfahrungen im Vertrieb und Key Account Management ist vorteilhaft
- Bereitschaft für Reisetätigkeiten inklusive Übernachtungen (30-50%)
- Sicherer Umgang mit MS Office und mobilen Kommunikationsmedien

#### Ein Plus sind

- Zielorientierung und unbedingter Wille zum Erfolg mit einer markanten Begeisterungsfähigkeit
- Unternehmerische Persönlichkeit, Einsatzbereitschaft und ausgeprägtes Umsetzungstalent
- Hohes Maß an Durchsetzungsfähigkeit und gutes Konfliktmanagement



### Ihre Vorteile:

- Ein attraktives und ergebnisorientiertes Einkommen mit Firmenwagen, auch zur Privatnutzung
- Technische Ausstattung mit Laptop, Tablet und Smartphone
- Flexible Arbeitszeit in unbefristeter Anstellung
- Eine vertrauensvolle Zusammenarbeit im Team und ein faires Miteinander
- Unsere ausgezeichnete und familiäre Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen



Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung, inklusive Angabe des möglichen Eintrittsdatums und Gehaltsvorstellungen, an die Personalabteilung z.H. Frau Claudia Christ unter [karriere@krienbaum-neo.de](mailto:karriere@krienbaum-neo.de).

