

Die KREIENBAUM Neoscience GmbH vertritt exklusiv internationale Hersteller von innovativen Medizinprodukten in Deutschland. Unsere Lösungen bringen Ärzten wie Patienten spürbaren Mehrwert – vor allem im Krankenhaus- und Klinikbereich. Mit Sitz in Langenfeld, zentral zwischen Düsseldorf und Köln, sind wir optimal angebunden.

Qualität und Verlässlichkeit stehen für uns an erster Stelle: Wir sind nach EN ISO 13485:2016 zertifiziert und setzen auf stetige Weiterentwicklung. Teamgeist, Respekt und eine offene Unternehmenskultur prägen unser Arbeiten – heute und in Zukunft.



Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams in der Medizintechnik suchen wir ab sofort einen motivierten

Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter Medizinprodukte im Außendienst Region Süd-West (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Sie repräsentieren unser Unternehmen und unsere hochwertigen Produkte.
- Sie vermarkten etablierte wie auch innovative Produktgruppen – vor allem in Perinatalzentren, Kinderkliniken, Fachkrankenhäusern und Laboren.
- Sie pflegen bestehende Kundenbeziehungen und gewinnen aktiv neue Partner hinzu.
- Sie setzen Ihre Vertriebsziele eigenständig um – unterstützt durch Marketingaktivitäten und ein etabliertes Vertriebskonzept.
- Sie beobachten Markt- und Wettbewerbsentwicklungen und bringen Ideen für die Region ein.
- Sie arbeiten eng mit Vertriebsinnendienst und Vertriebsleitung zusammen.

Ihre Profil:

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene Ausbildung oder Studium
- Berufserfahrung im medizinischen / klinischen Umfeld
- Idealerweise Außendienst-Erfahrung im Vertrieb
- Reisebereitschaft (inkl. Übernachtungen)
- Sicherer Umgang mit MS Office und mobilen Tools



Darüber hinaus überzeugen Sie durch:

- Zielorientierung, Begeisterungsfähigkeit und ausgeprägten Erfolgswillen
- Unternehmerisches Denken, Einsatzbereitschaft und Umsetzungsstärke
- Hohe Kommunikations- und Durchsetzungsfähigkeit



Ihre Vorteile:

- Attraktives, leistungsorientiertes Einkommen
- Firmenwagen (auch zur Privatnutzung)
- Moderne technische Ausstattung
- Flexible Arbeitszeiten und unbefristeter Vertrag
- Familiäre Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien & kurzen Entscheidungswegen
- Hohe Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum
- Mitarbeit in einem zukunftsweisenden Vertriebsmarkt (Medizintechnik)

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per Mail an unseren Partner, die PMCI Executive Consulting GmbH. Mail: Selin.latussek@pmci.de. Für Rückfragen kontaktieren Sie Frau Latussek gerne unter 0211 / 88 23 93 – 22.

